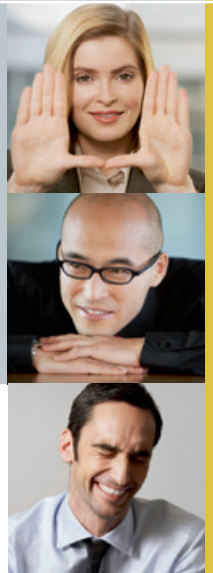


Solution Partner

Das Partnerprogramm im Überblick

PARTNER



Warum ein Solution Partnerprogramm?

Unter dem Leitsatz „Experts in Content Integration“ bieten wir innovative Lösungen zur Erstellung, Synchronisierung und Verteilung von digitalen Inhalten jeglicher Art sowie zur Optimierung von internen und externen Geschäftsprozessen.

Damit unser Erfolg weiter wächst, schließen wir enge Partnerschaften mit Solution Partnern. Das Solution Partnerprogramm richtet sich gezielt an Unternehmen, die ein komplexes Zusatzmodul für das Vertragsprodukt anbieten wollen, bei denen der Endkunde über ein entsprechendes Budget für die Implementierung und den Betrieb verfügt. Die Lösung wird direkt durch den Anbieter an Endkunden oder pirobase® Implementierungspartner vertrieben.

Die Entwicklung der Anbindung liegt beim Anbieter der zu integrierenden Lösung, der dafür von uns mit einem Entwicklertraining und kompetentem -support unterstützt wird.

Damit die Lösung immer auf dem aktuellen Stand ist, informieren wir Sie rechtzeitig über die Veröffentlichung neuer Versionen, so dass die Funktionalität geprüft werden kann.

Unsere Leistungen im Überblick

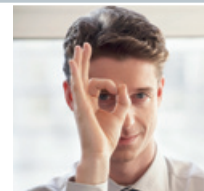
Ein Solution Partner kann sich zwischen dem Basic und dem Premium Solution Partnerprogramm entscheiden. Ein Upgrade während der Laufzeit ist jederzeit möglich. Das Premium Programm eignet sich für die Solution Partner, die Wert auf zusätzliche technische und vertriebliche Unterstützung legen.

Im Premium Programm ist der Leistungsumfang des pirobase® Channel Partnerprogramms bereits enthalten. Auf Wunsch kann der Solution Partner so gleichzeitig auch die Vorteile des Channel Partnerprogramms nutzen und selbst als Channel Partner am Markt auftreten.



Solution Partner

Das Partnerprogramm im Überblick



Marketing & Vertrieb		
	Basic Programm	Premium ¹ Programm
Listung auf der pirobase® Webseite	✓	✓
Zugang Partnerweb und Knowledge Base	✓	✓
Partnerlogo	✓	✓
Mitteilung über die Integration im Newsletter und auf der Webseite	✓	✓
Teilnahme Partnertag	✓	✓
Monatlicher pirobase® Partnernewsletter	✓	✓
PR & Marketingunterstützung	–	✓
Sales Support	–	✓
Konzeptüberprüfung	–	✓
Sales & Marketingworkshop	–	✓
Listung auf den offiziellen pirobase® Preislisten	–	✓
Entwicklung		
3-Tage Workshop zur Entwicklungsunterstützung bei der Integration	–	✓
Zertifizierung der Integration	–	✓
Vorabinformationen zu neuen Produkten und Versionen	✓	✓
Entwicklerlizenz	✓	✓
Training & Support		
Obligatorisches pirobase® Entwicklertraining	✓	✓
Developer Dokumentation	✓	✓
Administratives		
Zugewiesener Partnermanager	–	✓
Preis im 1. Jahr	2.000 €	6.000 € ²
Preis für jedes Folgejahr	1.000 €	3.000 €
Mindestvertragslaufzeit	2 Jahre	2 Jahre

¹ beinhaltet den Leistungsumfang des „pirobase® Partnerprogramm für Implementierungspartner“

² beinhaltet drei (3) zusammenhängende Tage Entwicklungsunterstützung am Standort Köln-Braunsfeld

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an: Oliver Majuntke

Tel.: +49 (0)3641/573128 · E-Mail: oliver.majuntke@imperia-ag.de

Kontakt Imperia AG | Maarweg 149–161 | 50825 Köln

Tel.: 0221/770-1200 | Fax: 0221/770-1505 | info@pirobase.de | www.pirobase.de